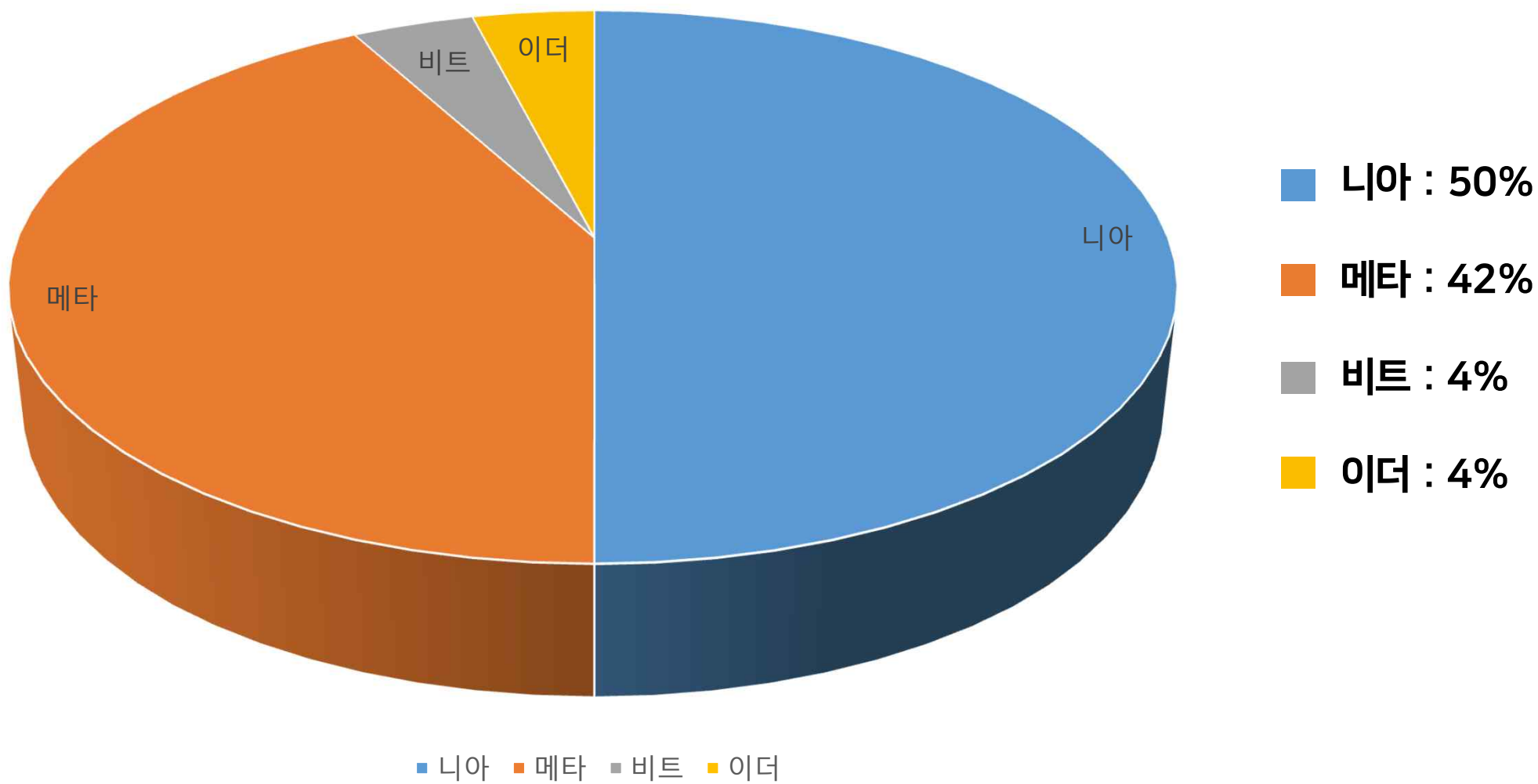


유닛코인 사업 진행 보고서

#UNITCOIN



최초 계획

- 50% 이상 받은 니아를 팔지 않고 배당 수수료를 받아 개발 및 운영비로 사용
- 유닛808 신규 구축 및 엔토스 개발
- 투자 자금 중 약 30%는 마켓 메이킹과 거래소 상장 피 마련

현재 상황

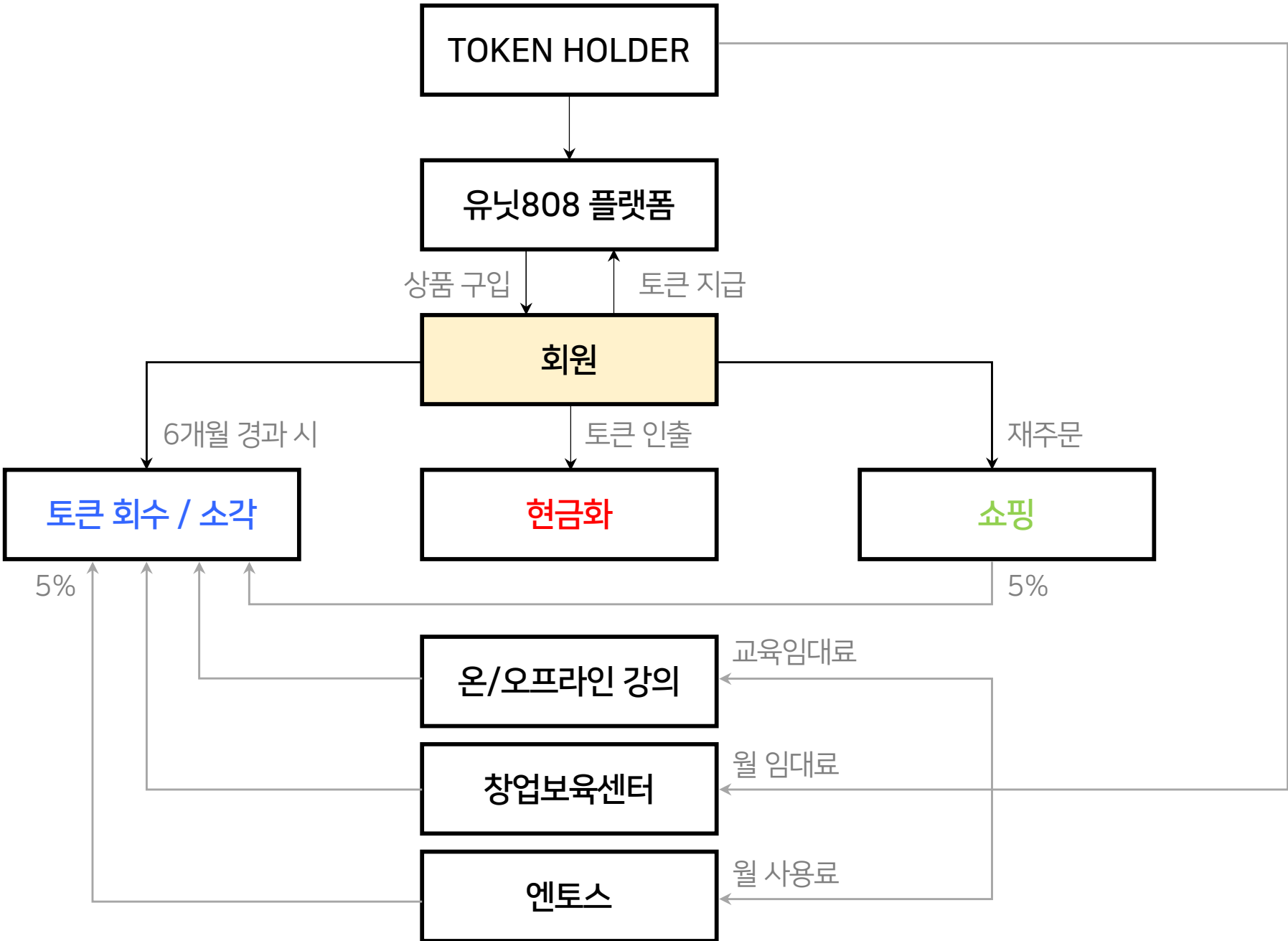
- 비트 및 이더로 투자 받은 금액 약 1.3억원 현금화
- 당사 자체 비즈니스로 수익을 내서 어렵게 유닛코인 관련 기술 개발 진행 중
- 당사 운영 자금 우선 확보를 위해 공격적인 마케팅이 어려운 상황
- 매달 일정 자금을 확보하여 유닛코인 활성화를 위한 마케팅 진행 중
- 유닛코인 활성화를 위해 끊임 없이 신규 비즈니스 기획 및 실행

향후 계획

- 초기 IEO 때 받은 투자금의 약 80% 이상인 니아, 메타코인의 가격 하락 및 현금화가 불가능한 상황임에도 불구하고 유닛코인 활성화를 위해 글로벌셀러와 관련된 비즈니스를 꾸준히 런칭할 예정

락 해제 계획	▪ 매달 15일 유닛808 매출 보고와 함께 순매출의 3%를 락 해제 할 예정 (첫 락 해제는 11월 예정)
바이백 계획	▪ 유닛808 구매 고객들에게 지급해야하는 구매 금액의 3%에 해당하는 유닛코인은 자체 보유 코인 또는 바이백하여 지급할 예정 ▪ 유닛808 판매 수수료 (12%) 중에서 3%에 해당하는 금액을 마케팅 비용으로 책정하여 바이백하여 지급 할 예정 ▪ 최대한 빠르게 당사 운영 자금을 확보하여 신규 사업에서 유닛코인을 회수 할 예정이므로 충분한 가격 방어가 가능할 것으로 예상

□ 유닛코인 매트릭스



1. 상세 설명 (소비자 입장)

내용	▪ 유닛코인은 해외 직구 중계 플랫폼인 유닛808 플랫폼에서 고객이 상품을 구매 시 적립금 대신 유닛코인으로 지급하여 추후에 쇼핑할 때 쓰거나 거래소에서 판매 할 수 있도록 메리트를 주어 유닛808의 매출에 기여하는데 목적이 있음. ▪ 유닛808은 현재 한달에 판매 건수가 약 1만 건 정도이기 때문에 유닛코인을 접목하면 매달 1만명에게 유닛코인을 홍보하는 기대 효과가 있음. ▪ 유닛808 고객들에게 지급되는 유닛코인은 고객이 적립금 대신 사용하거나 90일 이내에 사용하지 않을 시 자동으로 소각되어 인플레이션을 방지하도록 설계되어 있음.
결론	▶ 유닛808의 경영 성과에 따라 토큰의 가치가 반영되도록 설계되어 있음.

2. 상세 설명 (셀러 입장)

내용	▪ 유닛808은 적립금 대신 고객에게 유닛코인을 에어드랍(Air-Drop) 해 줌으로써 최대한 많은 유저에게 알리는 효과가 있지만 소비자들이 유닛코인을 추가로 매수하지는 않을 것으로 예상 ▪ 글로벌셀러 창업연구소 (주)가 교육 / 솔루션 / 물류 / 마케팅 등의 부가적인 서비스를 런칭하고 셀러들에게 서비스 비용을 유닛코인 (또는 일부 현금 + 일부 유닛코인) 으로 납부하도록 설계함. 따라서 '셀러를 위한 다양한 서비스의 출시'가 실제 유닛코인의 매수를 일으키며 유닛코인의 활성화 및 매수세에 영향을 미치게 됨.
결론	▶ 유닛코인의 가격을 상승시키기 위해서는 당사가 셀러를 위한 다양한 서비스를 제작함과 동시에 다른 코인을 보유한 홀더들에게 바이럴 마케팅을 진행 해야함.

□ 2019년 로드맵 vs. 진척 사항



로드맵

Q1

- Token Sale 시작
- 온/오프라인 강의 Token 결제 서비스 개발 착수

Q2

- UNIT808 해외셀러 입점 프로모션 진행
- 온/오프라인 강의 Token 결제 서비스 런칭
- NTOS 결제 서비스 개발 착수
- NTOS 글로벌 서비스 착수

Q3

- UNIT808 빅데이터 시스템 개발 착수
- NTOS 결제 서비스 런칭
- 해외직판 영문쇼핑몰 서비스 런칭

Q4

- UNIT808 명품관 서비스 개발 착수
- UNIT808 빅데이터 서비스 런칭
- 온라인강의 서비스 역량 강화 플랜 착수

진척 사항

Q1

- Token Sale 시작
- 온/오프라인 강의 Token 결제 서비스 개발 착수

Q2

- 유닛808 해외 셀러 입점 모집 진행중
- 엔토스 & 온프라인 코인 결제 개발 착수

Q3

- 유닛808 해외 셀러 입점 모집 진행중
- 엔토스 & 온프라인 코인 결제 개발 착수

Q4

- 온라인 강의 플랫폼 구축 착수
- 유닛808 명품관 서비스 개발 착수
- 유닛808에 유닛코인 결제 서비스 개발 착수 및 적립금 연동 완료

Q1

- UNIT808 어필리에이터 서비스 런칭
- UNIT808 통합배송대행지 연동 서비스 개발 착수
- NTOS 글로벌 서비스 런칭

Q2

- UNIT808 통합배송대행지 연동 서비스 런칭

1. 기존 사업 개선 방안

→ 유닛코인의 빠른 활성화를 위해 기존 2020년 로드맵에서 일부 비즈니스 및 개발 계획은 수정 / 보류하고 새로운 사업을 진행 할 예정 (신규 사업은 분기 별 보고 예정)

1) 교육 사업

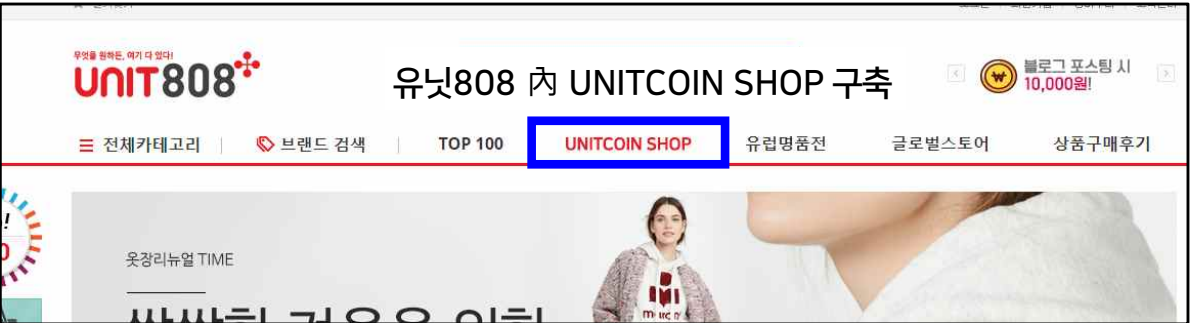
기존	▪ 대한민국 최고의 글로벌 셀러 관련 교육 콘텐츠 사업 진행 ▪ 온 / 오프라인 교육생을 모집하여 양방향으로 진행 ▪ 시대의 흐름에 맞춰 콘텐츠 다각화 등 다양한 시도를 하고 있음.
문제점	▪ 경쟁사 속출로 인한 고객의 분산 ▪ 오프라인 교육 수강생 모집의 어려움
개선 방안	▪ 경쟁사가 하지 않는 온라인 교육 플랫폼을 구축하여 모든 교육을 온라인 강의로 진행 예정 ▪ 수강료 납부를 카드 결제 + 유닛코인 결제를 결합하여 유닛코인 수요자를 늘릴 예정

2) 엔토스 서비스 사업

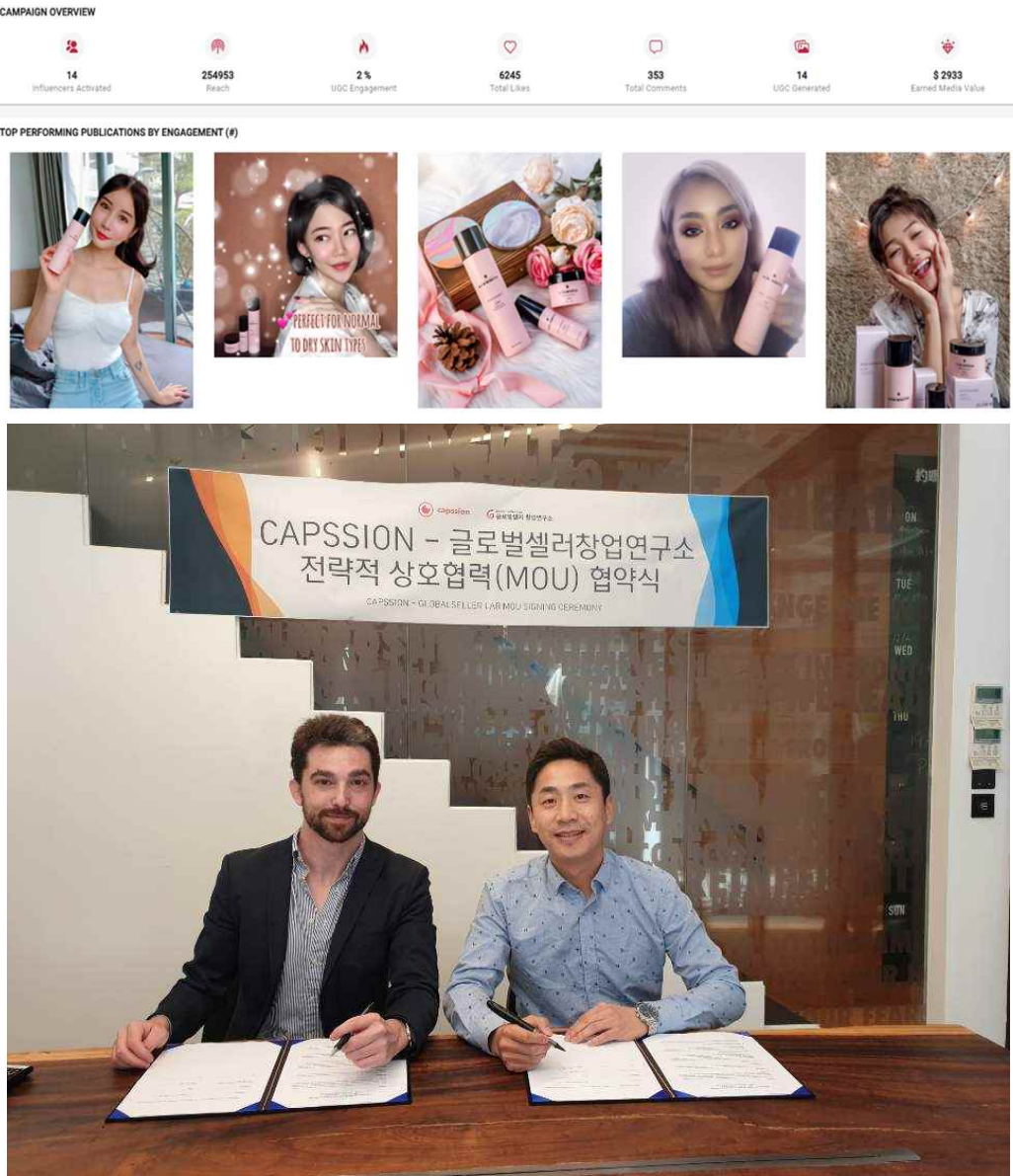
기존	▪ 글로벌 셀러들에게 월 사용료를 받고 전 세계 상품을 대량 수집하여 오픈 마켓에 등록해주는 솔루션으로써 해외구매대행 사업자에게 꼭 필요한 솔루션. ▪ 마케팅과 강의를 엔토스 내용을 포함 시켜 사용자를 꾸준히 모집. ▪ 월 사용료를 유닛코인으로 납부 할 수 있도록 이미 개발이 완료됐고 유닛코인으로 납부 시 추가 할인 혜택을 주어 결제를 유도.
문제점	▪ 엔토스의 기술적 오류로 인해 개발이 원활하지 못함.
개선 방안	▪ 기존 사업자들에게 엔토스 월 비용을 유닛코인으로 납부 할 수 있도록 많은 혜택 부여 ▪ 외부 대량등록 솔루션 社와 제휴하여 서비스 비용을 유닛코인으로 받아 당사와 협력 할 수 있는 모델로 확대 예정

2. 신규 사업 출시

→ UNIT808 에 'UNITCOIN SHOP' 카테고리를 별도로 만들어 유닛코인만으로도 상품을 결제할 수 있는 마켓을 구축 할 예정

	  유닛808 內 UNITCOIN SHOP 구축 유닛808 內 UNITCOIN 결제 시스템 구축
내용	▪ 이커머스 중계 플랫폼은 판매자에게 수수료 외에는 현금으로 판매 대금을 줘야하기에 현금 정산 시 코인의 변동성으로 인해 손해를 볼 수 있는 리스크가 있음. 이를 없애기 위해 당사가 직접 사입하는 아이템만 유닛코인으로 결제 받을 예정 ▪ 소비자를 만족 시킬 수 있고 코인의 유동성으로 인한 손해가 없는 상품을 소싱하는 것이 중요함. ▪ 유닛코인으로 결제하기 위한 기술적인 이슈를 해결하기 위해 다양한 설계와 테스트를 진행 중.
결론	▶ 2020년 1분기 內 유닛코인으로 상품 결제 할 수 있는 시스템 개발 완료 예정

1. 글로벌 인플루언서 플랫폼 '캡션 (CAPSSION)' 계약



내용

- 인플루언서를 통한 효과적이고 공격적인 마케팅으로 아마존, 이베이, 라자다, 쇼피 등을 통해 한국 상품을 전세계에 팔 수 있도록 CAPSSION과 계약 체결. 당사가 CAPSSION KOREA 역할을 함.
- 2019년 12월부터 CAPSSION 마케팅 이용료를 현금 / 유닛코인으로 결제 받을 예정

2. 세계 3위 글로벌 B2B 이커머스 플랫폼 'DHGATE'와의 업무 제휴



내용

- 국내에서 해외로 B2B 판매자 모집 및 교육을 위한 업무 협약 체결
- 그 동안의 B2C 플랫폼과는 다르게 중소기업이 주 고객이기 때문에 매출 규모도 클 것으로 예상
- 해외 수출지원 사업이기 때문에 정부 지원 또한 기대 할 수 있음.
- 협약 체결을 통해 새롭게 만든 서비스 사용료를 유닛코인으로 결제 받을 예정

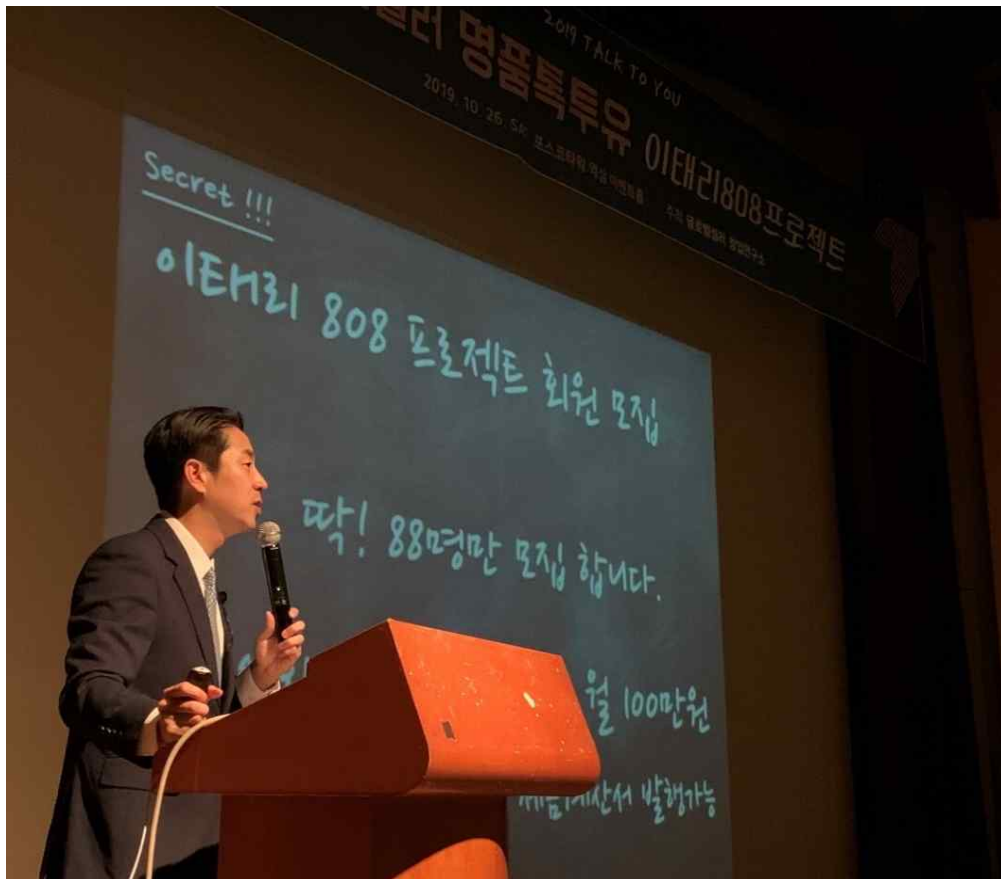
3. 한국 발 전세계 최저가 물류 서비스 '17FEIA'



내용

- 현재 대부분의 셀러가 이용하고 있는 페덱스, DHL, UPS 등의 물류 서비스 보다 배송비가 30 ~ 40% 저렴하여 시장을 빠르게 장악 할 것으로 예상.
- 서비스 이용 시 유닛코인으로 보증금을 받거나 월 회비를 납부하는 회원사만 이용 가능하도록 기획 예정
- 당사가 2020년 가장 기대하고 있는 서비스

4. 이태리 명품 프로젝트 '이태리808'



내용

- 대형 병행수입업자들만 대량 사입이 가능했던 기존의 명품시장 판도를 깨고 1인 사업자도 도매 가격으로 소량 사입 할 수 있도록 함.
- 유닛808에 국내 최저가로 등록 할 수 있도록 수수료를 낮춤으로써 당사와 판매자가 함께 상생할 수 있는 비즈니스 모델
- 월 회비는 100만원, 88명 한정 모집 예정 (월 회비는 현금 / 유닛코인으로 결제 가능)

유닛코인 홀더 분들께

안녕하세요 유닛코인 대표 안영신입니다.

유닛코인은 처음부터 리버스 IE0로 시작 하였으며 글로벌셀러들이 필요한 서비스를 제공하고 더 많은 유닛808 신규 유저를 확보 하는데 목표를 두고 있습니다.

IE0를 성공했음에도 실제 운전자금이 확보되지 않아 진행에 어려움을 겪고 있지만 당사의 운영 자금으로 충당하며 끊임 없이 유닛코인을 발전 시키고 있습니다.

현재 글로벌 코인 시장의 전체적인 투자 심리가 위축되어 그 어떤 호재에도 반응이 좋지 않지만 당사는 글로벌셀러에게 실질적으로 필요한 서비스를 지속적으로 출시해 계속해서 유닛코인의 활용처를 늘리고 있어 향후 전망을 긍정적으로 보고 있습니다.

예상치 못한 이슈로 인해 진행속도가 다소 느릴 수 있으나 당사는 포기 하지 않고 유닛코인 활용처를 최대한 많이 늘릴 수 있도록 끊임 없이 노력하겠습니다.

지금까지 응원해 주시고 지켜 봐 주신 것에 대해 진심으로 감사드리고 앞으로도 뜨거운 관심과 격려 부탁드립니다. 감사합니다.

유닛코인 대표 안영신 배상.